



GEMCO[®]
CAST METAL TECHNOLOGY

Трудные времена – ЭТО ТОЖЕ ВОЗМОЖНОСТИ Hard times are also possibilities

Для бизнеса начало любого года – это время надежд на новые возможности. Мы предлагаем взглянуть назад, в прошедший год, чтобы понять, что происходило в литейной отрасли в мире, какие условия формируют появившиеся тенденции и как их реализовать в свою пользу.

Весь прошлый 2015 г., несмотря на общее замедление роста экономики Китая, мы наблюдали продолжающиеся значительные инвестиции в литейную отрасль. Восстановление роста экономики США привело к увеличению спроса на отливки, который, скорее всего, будет удовлетворяться за счет увеличения производственных мощностей Мексики.

Появились намерения модернизировать литейные мощности в странах Сев. Африки. Эти сигналы позволяют говорить о том, что глобальный рынок литых заготовок начинает возвращать себе уверенность.

В европейских странах сложилась иная ситуация. В прошлом году произошел слом старых тенденций, обусловленных влиянием прошлого кризиса и спада производства. Европейская литейная отрасль вошла в кризисные времена с довольно большими, эффективно работающими производственными мощностями, которые из-за падения спроса на отливки пришлось сокращать. Многие литейные производства были закрыты. Оставшиеся на рынке компании, чтобы остаться на плаву, существенно сократили затраты.

Так как уровень эффективности прямых затрат уже был достаточно высок, предприятиям не оста-

валось ничего другого, как сокращать накладные расходы, включая расходы на исследования и проектные работы.

Но, похоже, эта печальная фаза завершилась в прошлом году, и, несмотря на то, что немедленная потребность в увеличении инвестирования в новые мощности пока не прослеживается, владельцы предприятий стали вкладываться в разработку инновационных идей. Целью таких инвестиций становится создание долгосрочной базы для прорывного повышения конкурентоспособности за счет высокого качества, при меньших производственных затратах.

Такие инновации сфокусированы в сфере роботизации работ, создания более прозрачных и гибких производств, позволяющих быстро реагировать на колебания спроса на отдельные литейные продукты, и повышать выход годного на единицу трудовых затрат.

В российской литейной отрасли также происходили довольно интересные явления, хотя совершенно другого характера. Существенное удешевление рубля сделало невыгодным импорт литейной продукции, и, можно сказать, потребители повернулись лицом к российским литейщикам.

Ряд литейных производителей заявляли о значительном повышении загрузки своих производственных мощностей в прошлом году. Многие из них работали даже на пределе своих производственных возможностей. Самое время расширяться? Но, что же делать, когда инвестиционный